



Vertrieb Laserschutz (w/m/d)

Das Unternehmen:

JUTEC GmbH ist ein mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Norddeutschland. Seit der Gründung 1987 haben wir uns zu dem Spezialisten für die Entwicklung, Herstellung und Vertrieb von Sicherheits- und Schutzbekleidung entwickelt. Als Marktführer im Bereich Hitzeschutz konzentrieren wir uns zusätzlich auf die Themen Arbeitsschutz und Isoliertechnik und im zunehmenden Maße auf das Innovationsfeld Laserschutz.

Laser-Anlagen und Laser-Strahlquellen kommen heutzutage in immer mehr Branchen und in den unterschiedlichsten Anwendungen zum Einsatz. Das hat zur Folge, dass auch der Laserschutz immer präsenter wird und die Anforderungen an Kompetenz, Qualität und notwendigen Zertifizierungen zunehmen. JUTEC entwickelt für diesen attraktiven und wachsenden Markt High-Tech-Produkte, engineered, designed and made in Germany.

Unsere Kunden aus Handwerk, Maschinenbau und Industrie schätzen vor allen Dingen die uneingeschränkte Qualität der Produkte, sowie die hohe Individualität bei der kundenspezifischen Produktpassung. Die ausgeprägte Fachkompetenz unseres Teams, die Schnelligkeit und Innovationskraft überzeugt Kunden flächendeckend in D/A/CH und international in mittlerweile mehr als 80 Ländern.

Wir sind dabei die Weichen für die Zukunft zu stellen und es geht um Marktaufbau. Eine zentrale Rolle spielt dabei die strategische und operative Kundengewinnung und Kundenbetreuung in unserem Team Laserschutz. Zum weiteren Aufbau dieses spannenden Geschäftsbereiches suchen wir baldmöglichst vertriebliche Unterstützung.

Technischer Vertrieb – Vom Innendienst schrittweise in den Außendienst (w/m/d)

Einsatzort: Rastede (Niedersachsen) – Vertrieb D/A/CH

Ihre Aufgaben:

- Ganzheitliche Kundenbetreuung im Bereich Laserschutz
- Projektbearbeitung und Angebotserstellung
- Auftragsmanagement, Angebotsverfolgung, Terminabsprache mit der Entwicklung und der Produktion
- Planung und Durchführung der regionalen Vertriebsaktivitäten
- Sie können sich vorstellen, einen Kunden auch einmal zu besuchen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Gutes technisches Verständnis, idealerweise Kenntnisse Maschinenbau oder Elektrotechnik
- Spaß beim Umgang und der Beratung von Kunden
- Hohe Eigenmotivation und Begeisterungsfähigkeit
- Sichere Kenntnisse in den gängigen MS Office Produkten, idealerweise CRM- und ERP-Erfahrung
- Hohe Zuverlässigkeit, Zielstrebigkeit und Belastbarkeit verbunden mit einem ausgeprägten Qualitätsbewusstsein

Es erwartet Sie eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem fachlich kompetenten Team. Ein freundliches und kollegiales Arbeitsumfeld prägt unsere Unternehmenskultur. Die Position bietet vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten. Unser Firmennetzwerk profitiert von flachen Hierarchien und kurzen, schnellen Entscheidungswegen.

Wir sichern Ihnen uneingeschränkte Vertraulichkeit und Diskretion zu und freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme per Mail unter: joern.hein@JUTEC.com