



## Gebietsverkaufsleiter Ost (w/m/d)

### Das Unternehmen:

JUTEC GmbH ist ein mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Norddeutschland. Seit der Gründung 1987 haben wir uns zu dem Spezialisten für die Entwicklung, Herstellung und Vertrieb von Sicherheits- und Schutzbekleidung entwickelt. Als Marktführer im Bereich Hitzeschutz konzentrieren wir uns zusätzlich auf die Themen Arbeitsschutz und Isoliertechnik und im zunehmenden Maße auf das Innovationsfeld Laserschutz.

Unsere Kunden aus Handwerk, Gewerbe und Industrie schätzen vor allen Dingen die uneingeschränkte Qualität der Produkte, sowie die hohe Individualität bei der kundenspezifischen Produktpassung. Die ausgeprägte Fachkompetenz unseres Teams, die Schnelligkeit und Innovationskraft überzeugt Kunden flächendeckend in D/A/CH und international in mittlerweile mehr als 70 Ländern.

Wir sind dabei die Weichen für die Zukunft und damit für das Wachstum zu stellen. Eine zentrale Rolle spielt dabei die strategische und operative Kundenbetreuung über einen kompetenten Außendienst. Zur Verstärkung unseres Teams in Deutschland, suchen wir baldmöglichst einen:

### Vertriebsprofi als Gebietsverkaufsleiter (w/m/d)

**Ihr Standort:** Homeoffice, Raum Leipzig/Erfurt/Halle • **Zentrale:** Rastede (Niedersachsen)

### Ihre Aufgaben:

- Planung und Durchführung aller regionalen Vertriebsaktivitäten
- Entwicklung der bestehenden Key-Accounts, Vertriebspartner und Industriekunden
- Erschließung neuer Kundenpotentiale
- Regionale Umsetzung der Vertriebs- und Unternehmensstrategie
- Marktbeobachtung und Geschäftsfeldentwicklung

### Ihr Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung in der Industrie und idealerweise im Handel
- Erfahrungsschwerpunkt im Bereich PSA, Arbeitsschutz und Hitzeschutz (z.B. Schweißtechnik)
- Kenntnis des mehrstufigen Vertriebs und idealerweise Kenntnis im Umgang mit Einkaufsverbänden
- Verhandlungssicheres Deutsch, weitere Sprachkenntnisse willkommen
- Gutes technisches Verständnis sowie eine ausgeprägte Hands-on Mentalität
- Zielstrebigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Serviceorientiertes, eigenverantwortliches Vorgehen in der Vertriebsarbeit
- Sichere Kenntnisse in den gängigen MS Office Produkten, idealerweise CRM- und ERP-Erfahrung
- Sie sind zuverlässig, belastbar, sind kommunikationsstark und haben ein ausgeprägtes Qualitätsbewusstsein
- Die Berichtslinie erfolgt direkt an den GF Vertrieb.

### Das Angebot:

Es erwartet Sie eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem fachlich kompetenten Team. Ein freundliches und kollegiales Arbeitsumfeld prägt unsere Unternehmenskultur. Die Position bietet Entwicklungsmöglichkeiten in das Key Account Management und in internationale Aktivitäten. Unser Firmennetzwerk profitiert von flachen Hierarchien und kurzen, schnellen Entscheidungswegen. Die Position sieht ein Dienst-KFZ, inkl. privater Nutzung und die übliche IT-Ausstattung vor.

Wir sichern Ihnen uneingeschränkte Vertraulichkeit und Diskretion zu und freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme per Mail unter: [jobs@JUTEC.com](mailto:jobs@JUTEC.com)